



Усмоналиев Аббос Акмал Угли

Мужчина, 25 лет, родился 14 августа 2000

+998 (94) 2161636 — предпочитаемый способ связи

+998 (94) 2161636 — www.selony.uz

perfectmedia145@gmail.com

Проживает: Ташкент

Гражданство: Узбекистан, есть разрешение на работу: Узбекистан

Не готов к переезду, готов к редким командировкам

Желаемая должность и зарплата

Маркетплейс менеджер-Электронная коммерция

Специализации:

- Маркетолог-аналитик
- Менеджер по маркетингу, интернет-маркетолог
- Менеджер продукта
- Операционный директор (COO)
- Руководитель отдела маркетинга и рекламы

Тип занятости: полная занятость, частичная занятость, проектная работа/разовое задание

Формат работы: на месте работодателя, удалённо

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

Опыт работы — 4 года 7 месяцев

Сентябрь 2024 —
настоящее время
2 года

ИП Boymurodova Jumagul Boybutaevna

uzum.uz/ru/cosmeticbag.

Маркетплейс менеджер

Я управляю 8 магазинами в этой компании.

Июль 2023 —
настоящее время
3 года 2 месяца

Zumrad Invest

Товары народного потребления (непищевые)

- Мебель (продвижение, оптовая торговля)
- Мебель (производство)

Маркетплейс менеджер

Работаю удаленно, делаю продвижение магазина

Май 2023 —
настоящее время
3 года 4 месяца

Fume

Маркетплейс менеджер

Продвижение кабинета

Сентябрь 2025 —
Июль 2026
11 месяцев

Mebelonmarket

Ташкент, www.mebelon.uz

Розничная торговля

- Розничная сеть (мебель)

Товары народного потребления (непищевые)

- Мебель (продвижение, оптовая торговля)
- Мебель (производство)

Руководитель отдела продаж

Обязанности и достижения

Начал работу в компании Mebelon Market в должности Менеджера по работе с маркетплейсами. Через 4-5 месяцев, благодаря высоким результатам и успешному развитию онлайн-направления, был повышен до должности Руководителя онлайн-продаж.

Основные обязанности:

- Полное управление направлением онлайн-продаж компании.
- Развитие и сопровождение продаж на маркетплейсах: Uzum Market, Wildberries, Ozon, Yandex Market, Bigmart, Asaxiy.
- Создание, оформление и оптимизация карточек товаров, контроль ассортимента, цен, остатков и акций.
- Анализ продаж, конкурентов и эффективности рекламных кампаний, подготовка отчетности и внедрение решений для увеличения прибыли.
- Контроль полного цикла обработки заказов: от поступления заказа до его успешной доставки клиенту.
- Координация работы отдела продаж, склада, логистики и службы поддержки для обеспечения высокого уровня сервиса.
- Организация процессов комплектации, упаковки, отгрузки и доставки заказов.
- Автоматизация бизнес-процессов компании и участие в цифровой трансформации.

Достижения:

- Построил с нуля IT-инфраструктуру компании в части ERP, CRM и E-commerce, принимал непосредственное участие в разработке, внедрении и настройке систем.
- Запустил и организовал эффективную работу интернет-магазина и интеграцию внутренних систем с онлайн-каналами продаж.
- Выстроил эффективные бизнес-процессы между отделами продаж, склада и логистики, что позволило ускорить обработку заказов и повысить качество обслуживания клиентов.
- Разработал и внедрил рабочие схемы онлайн-продаж, обеспечив стабильный рост эффективности и масштабирование бизнеса.
- Успешно управлял всеми этапами онлайн-продаж: от размещения товара на площадках до получения заказа конечным покупателем.

Август 2024 —
Октябрь 2024
3 месяца

Alfa Monet Group

Ташкент, www.goldenpages.uz/company/?Id=3907

Товары народного потребления (непищевые)

- Канцтовары, расходные материалы (продвижение, оптовая торговля)
- Канцтовары, расходные материалы (производство)

Маркетплейс менеджер

Я управляю 1 магазином в этой компании

Июль 2021 —
Сентябрь 2022
1 год 3 месяца

Dahomärke

Контент-менеджер

Создать контент

Образование

Бакалавр

2023
Бакалавр

TTYESI

Программирование, Программист

Повышение квалификации, курсы

2024

mohirdev php va yii kurs

mohirdev , Программист

Тесты, экзамены

2024

resof

resof, Программист

Навыки

Знание языков

Узбекский — Родной

Английский — B1 — Средний

Русский — B2 — Средне-продвинутый

Навыки

E-Commerce

Аналитическое мышление

Internet Marketing

Анализ продаж

Управление интернет-проектами

Управление продажами

Маркетинговый анализ

Продвижение бренда

Маркетплейсы

Работа с данными – аналитика, обработка, расчет, управление базой данных

Анализ требований

Анализ данных

A/B тестирование

анализировать проблемы, уметь искать пути их решения

Подготовка отчетности по проектам

Веб-аналитика

Продуктовый маркетинг

Sales Planning

Sales Management

Прямые продажи

Поиск и привлечение клиентов

Активные продажи

Холодные продажи

Работа с возражениями

Грамотная речь

Деловое общение

Телефонные переговоры

Сопровождение клиентов

Работа с клиентами

B2B Продажи

Опыт вождения

Имеется собственный автомобиль

Права категории B

Дополнительная информация

Рекомендации

Uzum market

Abbos (Маркетплейс менеджер)

Обо мне

Здравствуйте, позвольте мне рассказать вам немного о себе. Меня зовут Аббас, я окончил факультет программирования Текстильного института. Я учился в институте в европатоке. С 3-го курса я стал больше интересоваться онлайн-торговлей и выбрал для себя маркетплейсы. Пройдя онлайн-учёба по этому направлению, через 2 месяца я устроился удаленный-работой контент-менеджером на маркетплейс dahomarket.uz и за короткий период времени получил там хороший опыт. Затем я устроился на работу в FUME.uz — агентство, которое предоставляет клиентам фулфилмент и маркетинговые услуги на маркетплейсах. В этом месте я многому научился для себя и приобрел Большой опыт. Моя работа в агентстве Fume.uz — менеджер маркетплейса, и в мои задачи входил следующее: Общение с клиентами, которые приходят к нам, изучение рынка маркетплейсов и предоставление им советов. Управление логистикой открытия личного кабинета на торговой площадке. Подготовка товара по регламенту маркетплейсах, упаковка, штрих-код и т.д. и Маркетинг для вывода товара на высший уровень.

Я выполнял всю работу, связанную с SEO-оптимизацией, созданием карточных продуктов. И круглосуточным общением с клиентами и вообще всю административную работу, связанную с маркетплейсами. Агентство Fume.uz закрылось через 2 года. И я начал работать удаленно с компанией «Зумрад инвест». Это мебельный магазин, Через некоторое время я сделал оборот 50-100 миллионов сумов в месяц. А еще я работаю еще по второму направлению — программированию и маркетингу. Что я сделал: Printec.uz Sofgroup.uz resof.uz neosmebel.uz Эти сайты я создал с нуля и развивал бренд путем рекламы я сделал мониторинга аудитории через сторонних онлайн сервисов, и рекламировал бренд через Таргетированную рекламу (Инстаграм, Фейсбук) Контекстную рекламу (Google реклама, Яндекс реклама). За свою карьеру я работал 5 крупными компаниями (Zumrad invest, Dazmol.uz sofgroup.uz Toy story.uz kosmetics.uz и более чем с 10 владельцами малого бизнеса. Имею личное объявление в Олхе, 3000 просмотров, 200 звонков. Я делаю свою работу безупречно и это направление мне очень интересно.

С вашего разрешения, я возьму на себя всю административную работу по онлайн-продажам компании. На данный момент я являюсь владельцем сайта www.selony.uz.

Assalomu aleykum o'zim haqimda qisqacha gapirib bersam, Meni ismim Abbos Tekstilni instutni programirovaniya instutini yevro patogini bitirganman. 3 Kursdan boshlab Online savdoga qzishim ortib, o'zim uchun marketpleys yo'nalishini tanladim va hu yo'nalish bo'yicha online o'rganib 2 oy o'tib dahomarket.uz marketpleysiga kontent meneger bo'lib online ishga kirdim, va u yerda ozgina vaht Ichida yaxshi tajribaga ega bo'lib, FUME.uz Mijozlar uchun marketpleyslarda fulfillment va marketing hizmatlarini bajaradigan agentstvaga ishga kirdim. Ushbu joyda men o'zim uchun juda ko'p narsalar o'rgandim va tajriba ortirdim. Fume.uz agentsvasida mani vazifam marketpleys menejer bo'lib, qiladigan ishlarimshulardan iborat edi. Bizga kelgan mijozlar bilan gaplashish va marketpleys bozorini o'rganib ularga maslahat berish. Tovarlarni marketpleyslar reglamentiga asosan tayyorlash upakovka shtrix kod va hakoza .Marketpleyslada Lichniy kobinet ochish logistikasini boshqarish. Marketing qilish tovarlarni top darajaga olib chqish. Seo optimizatsiya bo'lgan kartochka tovarlar yaratish mijozlar bilan 24/7 aloqada bo'lish va hakoza umimiy qilib aytsab online savdo bilan bog'liq barcha adminstratviy ishlarni barchasini men qilganman. Fume.uz agentsvasi 2 yildan so'ng yopildi. Va men online Zumrad invest kompaniyasi bilan ishlashni boshladim. Va oyiga sredno 50-100 million so'm oborod qilvomman. V amening qo'shimcha ikkinchi yo'nalishda ham ishliman bu programirovaniya va Marketing. Qilgan ishlarim: Printec.uz Sofgroup.uz resof.uz neosmebel.uz ushbu saytlarni 0 dan yaratganman va Target reklama (Instagram, facebook) Konteks reklama (Google ads, Yandex ads) orqali reclama qilib ouditorialarni monitoring qilib brendni rivojlantirganman. Shu karyeram davomida 5 tadan oshiq yirik kompaniya va 10 tadam oshiq kichik biznes egalari bilan ishlaganman. Olxda shahsiy e'lonim bor 3000 prasmotr 200 qo'ng'iroq qilingan. Man O'z ishimga javob beraman va bu yo'nalish men uchun juda qiziq. Hozirgi vaqtda www.selony.uz saytini egasiman